

Modelos económicos

De: **Jorge Carreto**
(No. 14, p. 17)



Maestros:

Esta guía se ha diseñado para que un artículo de cada número de *¿Cómo ves?* pueda trabajarse en clase con los alumnos, de modo que se adapte a los programas de ciencias naturales y a los objetivos generales de estas disciplinas a nivel bachillerato. Esperamos que la información y las actividades propuestas sean un atractivo punto de partida o un novedoso "broche de oro" para dar un ingrediente de motivación adicional a sus cursos.

I. Ubicación de la temática en los programas de bachillerato de la UNAM

Sistema ENP

La economía se aborda en el área III del último año de preparatoria. El artículo y la guía serán de especial utilidad para los maestros y estudiantes de la materia "Introducción al estudio de las ciencias sociales y económicas" cuando revisen la unidad 3, así como en la materia "Problemas sociales, económicos y políticos de México", cuando estén en la unidad 2.

Sistema CCH

En este sistema, la materia de Economía se imparte en quinto y sexto semestres. Tanto el

artículo como la guía podrán ser aprovechados en la materia de Economía 1, en la unidad 4, en el tema "La macroeconomía", y en la asignatura de Economía 2, en la unidad 4, en el tema "Alcances y límites de modelos económicos".

II. Introducción

La economía en que se sustenta nuestra sociedad tiene que ver con si un país es rico y otro pobre, si unos están en crisis y otros en pleno crecimiento, si hay inflación, devaluación, empleo, incertidumbre, etc. Las políticas económicas que cada nación adopta influyen en cómo se mueve el mundo entero, así como en el grado de bienestar de todos los que habitamos este planeta.

Retomemos la pregunta del artículo "Modelos económicos": ¿será posible prever los cambios en la economía o, por lo menos, tener una idea de hacia dónde van y cómo nos van a afectar? Responder a ello es el trabajo de los economistas. Estos profesionales dedican sus esfuerzos a pronosticar el futuro empleando modelos que realizan a partir de estadísticas, parámetros e indicadores económicos. A continuación presentaremos un panorama sobre los indicadores económicos más empleados en economía.



V. Bibliografía

Dornbusch, R. y S. Fischer, *Macroeconomía*, Ed. McGraw-Hill, Sexta edición, España, 1994.

Melgar Adalid, M. *Economía, lecciones elementales*, Ed. Limusa, Primera edición, México, 1991.

The Economist, Noviembre, 1997.

En Internet:

Secretaría de Hacienda y Crédito Público:

www.shcp.gob.mx

Banco de México:

www.banxico.org.mx

Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática:

www.inegi.gob.mx

Revista *The Economist*

www.economist.com

Esperamos sus comentarios y sugerencias, que pueden enviarnos con atención a: Rosa María Catalá, Subdirectora de educación no formal, teléfono y fax 54 24 01 38, correo electrónico: catalarm@servidor.unam.mx. Agradecemos la colaboración del economista Jorge Carreto, autor del artículo.

Los profesores pueden copiar esta guía para su uso en clase. Para cualquier otro uso es necesaria la autorización por escrito del editor de la revista.



Indicadores económicos tradicionales

A menudo, las cifras económicas que se presentan tanto en periódicos como en noticieros tienen que ver con los ingresos y la riqueza de una nación. Sin embargo, si el éxito de un país se midiera únicamente con indicadores financieros, se estaría dejando de lado el importante objetivo de conseguir el bienestar de la población de ese país. Tomando esto en cuenta, se puede comprender lo que realmente reflejan y la utilidad de la medición de algunos indicadores económicos a partir de las siguientes definiciones y estar conscientes de que no lo dicen todo.

Producto interno bruto (PIB): es la suma del valor de los bienes y servicios finales producidos. Es un indicador aproximado de la producción económica de un país y de bienestar de sus residentes. Sin embargo, este indicador plantea algunos problemas fundamentales:

- Una parte significativa de las actividades económicas (como el trabajo informal, las propinas, el tráfico de drogas, etc.) escapan a la contabilidad del PIB.
- La medición del PIB no refleja cómo se encuentra distribuida la riqueza de un país.
- La calidad de vida, que viene implícita en el bienestar de los habitantes, no puede medirse únicamente con indicadores económicos; la educación, la salud, el aire que respiramos, muchas cosas intervienen en el bienestar de una persona.

PIB nominal: mide el valor de la producción correspondiente a un determinado periodo a los precios de ese periodo, en pesos corrientes.

PIB real: mide las variaciones que experimenta la producción física de la economía entre los periodos diferentes valorando todos los bienes producidos en los dos periodos a los mismos precios, en pesos constantes.

Deflactor del PIB: mide el costo de una canasta básica que incluye mercancías de

importación y sus productos son siempre los mismos.

Índice nacional de precios de consumo (INPC): mide el costo de una canasta fija de bienes y servicios representativos de las compras de los consumidores urbanos (no incluye mercancías de importación y su contenido puede variar cada año).

III. Lo que dice el periódico sobre finanzas

Al leer un periódico, el lector puede sentirse abrumado con conceptos como inflación, tasa de crecimiento económico y devaluación. Al final de cuentas, es incapaz de entender por qué nos podría afectar el efecto "samba" de Brasil o "dragón" de los países de oriente, o si una decisión financiera podría perjudicarlo, o incluso, si la política económica que propone algún candidato puede ser útil o peligrosa. Es importante entender por lo menos tres de los complejos conceptos que maneja la prensa.

La inflación: ésta se manifiesta en aumento general y permanente de los precios de todos los bienes y satisfactores. Las personas se dan cuenta que el dinero vale menos y que compra menos cosas que antes. Se mide calculando la diferencia del deflactor del PIB o del INPC en distintos periodos.

Crecimiento económico: se mide con el PIB real o el PIB nominal ajustado a precios constantes. Cuando la tasa de crecimiento es alta, la producción de bienes y servicios aumenta, lo que podría permitir elevar el nivel de vida. Disminuye el desempleo y aumenta el número de puestos de trabajo.

Devaluación: es un aumento del precio de las divisas expresado en la moneda nacional. La devaluación eleva el precio relativo de los bienes importados en el país que devalúa y reduce el precio relativo de los bienes importados en el país que devalúa y reduce el precio relativo de sus exportaciones. Lo que debe evitarse es que, al devaluarse la moneda y restablecerse las

exportaciones, suban los precios internos. Esto es muy difícil de lograr en México, ya que un porcentaje muy alto de nuestras importaciones son de tipo intermedio; por ello los precios internos suben casi a la par de las devaluaciones.

IV. Actividades

1. Calcular la inflación de los distintos años de este sexenio y comparar los resultados entre sí (utilizar la tabla 1). Ejemplo: la inflación entre enero y agosto de este año fue de 5.8%.

(INPC 2 - INPC 1) / INPC 1

2. Comparar el crecimiento económico de los últimos dos sexenios. (Para ello deberán ajustarse los datos del PIB nominal con el deflactor o índice de precios implícitos (utilizar las tablas 2 y 3). Ejemplo: ajustando los PIBs al precio de 1999, el PIB de 1995 y el de 1998 fueron de \$3 802,588.4 y \$4 455,947.9 millones de pesos respectivamente.

(PIB nominal x Deflactor 1999) / Deflactor del PIB nominal de 1995 o 1998.

Discutir los resultados y argumentar el costo que tuvo cada política implementada en el bienestar de la sociedad.

Tabla 1. Índice nacional de precios de consumo. Datos de enero y diciembre para cada año (1994 = 100)

Año	INPC (a precios del promedio anual de 1994)
1994 diciembre	103.26
1995 diciembre	156.92
1996 diciembre	200.39
1997 diciembre	231.89
1998 diciembre	275.04
1999 agosto	298.37

Fuente: Banco de México, Indicadores de precios

Tabla 2. Producto interno bruto a precios corrientes

Año	PIB (millones de pesos a precios corrientes)
1988	452,150.3
1989	590,412.2
1990	836,434.5
1991	1 032,321.5
1992	1 207,896.2
1993	1 334,838.7
1994	1 528,383.3
1995	2 131,541.5
1996	2 894,478.3
1997	3 538,086.9
1998	4 128,590.4
1999 (trimestre 1)	4 290,749.8
1999 (trimestre 2)	4 482,648.6

Fuente: INEGI, Sistema de cuentas nacionales de México.

Tabla 3. Índice de precios implícitos o deflactor. Base 1993

Año	Índice de precios implícitos (a precios del promedio anual de 1993)
1988	41.4
1989	53.1
1990	70.1
1991	83.2
1992	94.7
1993	102.4
1994	111.4
1995	167.1
1996	211.8
1997	242.8
1998	276.2
1999 (primer trimestre)	294.3
1999 (segundo trimestre)	298.1

Fuente: INEGI, Sistema de cuentas nacionales de México.

